

ภาพรวมธุรกิจ

บริษัทดำเนินธุรกิจให้บริการรับส่งพนักงานระหว่างชุมชนและโรงงานอุตสาหกรรม โดยมีฐานลูกค้าหลักในเขตนิคมอุตสาหกรรมภาคตะวันออกและภาคกลางของประเทศไทย พร้อมขยายสู่ธุรกิจ Green Mobility ผ่านการลงทุน EV และโครงสร้างพื้นฐานด้านพลังงานสะอาด

งบการเงิน

	3M69	3M68	2568	2567
--	------	------	------	------

งบกำไรขาดทุน (ลบ.)

รายได้	195.04	202.51	805.37	730.61
ค่าใช้จ่าย	176.32	178.08	712.14	653.41
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	9.66	15.23	58.50	45.53

งบแสดงฐานะทางการเงิน (ลบ.)

สินทรัพย์	1,300.73	1,266.50	1,242.29	1,270.20
หนี้สิน	731.96	723.37	655.89	721.83
ส่วนผู้ถือหุ้น	568.77	543.13	586.40	548.36

งบกระแสเงินสด (ลบ.)

กิจกรรมดำเนินงาน	42.05	42.81	197.36	147.11
กิจกรรมลงทุน	-2.42	-1.54	-10.53	-0.66
กิจกรรมจัดหาเงิน	-25.44	-43.63	-186.27	-140.73

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

กำไรต่อหุ้น (บาท)	0.01	0.02	0.09	0.07
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	19.95	21.89	21.06	19.82
อัตรากำไรสุทธิ (%)	4.95	7.52	7.26	6.23
D/E Ratio (เท่า)	1.29	1.33	1.12	1.32
ROE (%)	9.52	9.41	10.31	8.55
ROA (%)	6.82	6.81	7.42	6.24

แผนธุรกิจ

บริษัทตั้งเป้ากลยุทธ์การเติบโต Jump+ เพื่อยกระดับกำไรสุทธิสู่ 120 ล้านบาทภายในปี 2571 ผ่านการเพิ่มประสิทธิภาพธุรกิจเดิมควบคู่การขยายธุรกิจใหม่ด้าน Green Mobility และบริการต่อเนื่อง เพื่อสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน ผ่าน 4 แผนงาน ดังนี้

- แผน 001 Asset Optimization เพิ่มประสิทธิภาพการใช้ออกรถ ลดเที่ยววิ่งเปล่า และรักษารฐานลูกค้าเดิม เพื่อสร้างรายได้ประจำที่มั่นคง
- แผน 002 EV Expansion ขยายกองรถ EV เพิ่ม 100 คัน ภายในปี 2571 พร้อมลงทุนโครงสร้างพื้นฐานด้านพลังงานสะอาด
- แผน 003 VVS-VIP Vehicle Services ขยายบริการรถเช่ารายเที่ยว/รายเดือน ทั้งรถยนต์ รถตู้ และ EV Van รองรับลูกค้าองค์กรและกลุ่มท่องเที่ยว
- แผน 004 AQS-A Quick Service ต่อยอดธุรกิจศูนย์ซ่อมบำรุงครบวงจรสำหรับรถเชิงพาณิชย์และรถไฟฟ้าเพื่อสร้างรายได้ประจำและเพิ่มประสิทธิภาพการใช้น้ำมัน

แผนการดำเนินงานเพื่อความยั่งยืน

แนวโน้มของบริษัทอยู่ในช่วงเปลี่ยนผ่านสู่ Green Mobility อย่างชัดเจน โดยการลงทุน EV Fleet และระบบชาร์จไฟจะช่วยลดต้นทุนพลังงานและเพิ่มขีดความสามารถการแข่งขันระยะยาว แม้ผลประกอบการ Q1/2569 จะอ่อนตัวจากปัจจัยฤดูกาลและต้นทุนน้ำมันแต่บริษัทมีฐานลูกค้าแข็งแกร่ง Backlog สูงและยังเดินหน้าขยายธุรกิจใหม่ต่อเนื่อง ซึ่งสนับสนุนแนวโน้มการเติบโตในระยะกลางถึงยาว

Highlight ที่น่าสนใจของบริษัท

- บริษัทมีลูกค้าที่ลงนามสัญญาแล้ว 62 ราย และมี Backlog ประมาณ 1,520 ล้านบาท รองรับการผลิตแบตเตอรี่ระยะยาว
- บริษัทเดินหน้าขยาย EV Fleet ต่อเนื่อง โดยปัจจุบันมีรถบัส EV จำนวน 38 คัน และเตรียมส่งมอบรถบัส EV จำนวน 8 คันและรถมินิบัส EV จำนวน 4 คัน เริ่มให้บริการในไตรมาส 2 เพื่อรองรับความต้องการด้าน Green Mobility และ ESG ของลูกค้าอุตสาหกรรมที่เพิ่มขึ้น
- บริษัทอยู่ระหว่างก่อสร้างสถานีชาร์จแห่งใหม่ที่จังหวัดนครนายก พร้อมพัฒนา Solar Roof และ Smart Charging ที่สำนักงานสาขาระยอง เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการบริหารพลังงานและลดต้นทุนระยะยาว โดยคาดว่าจะแล้วเสร็จในต้นไตรมาส 3/2569

การวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน

สรุปผลการดำเนินงาน

- รายได้ลดลงจากจำนวนวันหยุดยาวช่วงต้นปี และลูกค้าบางรายสิ้นสุดสัญญา
- ต้นทุนน้ำมันปรับตัวสูงขึ้นในช่วงปลายไตรมาส ส่งผลต่อความสามารถในการทำกำไร
- บริษัทสามารถรักษารอรับกำไรขั้นต้นได้ที่ระดับ 20% จากการควบคุมต้นทุนและปรับปรุงประสิทธิภาพการดำเนินงาน
- รถโดยสารให้บริการจำนวน 818 คัน ประกอบด้วยรถสินค้าโดยสารบริษัทจำนวน 758 คัน ประกอบด้วยรถสินค้าโดยสาร 720 คันและรถไฟฟ้า 38 คัน และรถร่วมบริการจำนวน 60 คัน

พัฒนาการที่สำคัญ

บริษัทเดินหน้าปรับธุรกิจสู่ Green Mobility ต่อเนื่อง แม้ได้รับแรงกดดันจากวันหยุดยาว ต้นทุนน้ำมัน และการสิ้นสุดสัญญาลูกค้าบางราย แต่ยังคงรักษารอรับกำไรขั้นต้นได้ที่ 20% จากการบริหารต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ อีกทั้งเร่งขยายฐานลูกค้ากลุ่มอุตสาหกรรมที่ให้ความสำคัญด้าน ESG พร้อมเตรียมส่งมอบรถ EV รวม 12 คัน และยังมี Backlog ที่ยังไม่ได้รับรู้ 1,520 ล้านบาท รองรับการผลิตแบตเตอรี่ระยะยาว ขณะเดียวกันบริษัทเดินหน้าขยาย EV Fleet พัฒนา Solar Roof และ Smart Charging รวมถึงก่อสร้างสถานีชาร์จแห่งใหม่ที่จังหวัดนครนายก เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพด้านพลังงานและรองรับการเติบโตของธุรกิจ Green Mobility ในอนาคต

ติดตั้งตู้ชาร์จไฟฟ้า
 บริการ Support 24 ชั่วโมง Mega Bangna
 ครอบคลุมพื้นที่กรุงเทพฯ

1. ครอบคลุมพื้นที่ Mega Bangna
 2. รองรับกำลังไฟ สูงถึง 120 kW/ตู้
 3. บริการต่อเนื่อง 24 ชั่วโมง
 4. บริการรถตู้/รถบรรทุก
 5. บริการรถโดยสาร/รถโรงเรียน

แนวทางการบริหารจัดการความเสี่ยงที่สำคัญ

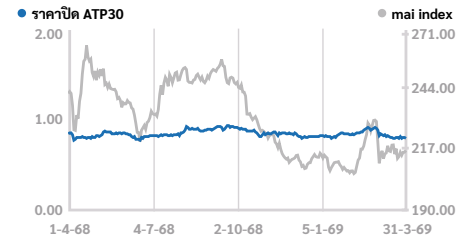
บริษัทมุ่งบริหารความเสี่ยงเชิงรุกเพื่อรองรับความผันผวนด้านเศรษฐกิจ เทคโนโลยี และความยั่งยืน โดยให้ความสำคัญกับการควบคุมต้นทุน ความปลอดภัยในการดำเนินงาน ความมั่นคงปลอดภัยไซเบอร์ การพัฒนาบุคลากร และการดำเนินธุรกิจตามแนวทาง ESG เพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืน

โครงสร้างรายได้ตามประเภทธุรกิจ



ข้อมูลหลักทรัพย์

mai / SERVICE



ณ วันที่ 31/03/69	ATP30	SERVICE	mai
P/E (เท่า)	9.68	36.12	398.41
P/BV (เท่า)	0.97	1.39	1.12
Dividend yield (%)	4.82	3.53	3.69

	31/03/69	30/12/68	30/12/67
Market Cap (ลบ.)	566.32	586.79	648.19
ราคา (บาท/หุ้น)	0.83	0.86	0.95
P/E (เท่า)	9.68	10.07	15.00
P/BV (เท่า)	0.97	1.02	1.21

CG Report:

ผู้ถือหุ้นรายใหญ่

ณ วันที่ 09/03/2569

- นาย ชชาติชาย พานิชชีวะ (13.63%)
- บริษัท ไทยด้า ซูโซ ไทย โฮลดิ้งส์ จำกัด (9.53%)
- นาย ปิยะ เตชะกุล (7.47%)
- นาย วิวัฒน์ กรมศิษฐ์ (6.27%)
- นางสาว สุธศรี เตชะกุล (6.21%)
- อื่น ๆ (56.89%)

ช่องทางการติดต่อบริษัท

- 🌐 <http://www.atp30.com>
- ✉ chotiga@atp30group.com
- ☎ 0-3846-8789
- 📍 เลขที่ 9/30 หมู่ที่ 9 ตำบลบางนา อำเภอบางนา จังหวัดชลบุรี 20160
- 📄 ข้อมูลการซื้อขายอื่น ๆ : https://www.settrade.com/C04_01_stock_quote_p1.jsp?txtSymbol=ATP30

หมายเหตุ : เอกสารฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยบริษัทจดทะเบียน โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อเผยแพร่ข้อมูลของบริษัทจดทะเบียนแก่ผู้ลงทุนเพื่อประกอบการตัดสินใจลงทุนเท่านั้น บริษัทจดทะเบียนไม่ได้ดำเนินการตรวจสอบหรือรับรองความถูกต้องของข้อมูลหรือการตีความในเอกสารฉบับนี้ ผู้ลงทุนควรศึกษาข้อมูลพื้นฐานและตรวจสอบรับคำปรึกษาจากผู้ประกอบวิชาชีพที่เกี่ยวข้อง ทั้งนี้ บริษัทจดทะเบียนไม่ได้ออกใบความเสียหายหรืออุทธรณ์จากกรณีข้อมูลหรือข้อมูลที่ปรากฏไม่ถูกต้องหรือไม่ครบถ้วน และบริษัทจดทะเบียนไม่ได้ออกใบความเสียหายหรืออุทธรณ์จากกรณีข้อมูลหรือข้อมูลที่ปรากฏไม่ถูกต้องหรือไม่ครบถ้วน ทั้งนี้ บริษัทจดทะเบียนไม่ได้ออกใบความเสียหายหรืออุทธรณ์จากกรณีข้อมูลหรือข้อมูลที่ปรากฏไม่ถูกต้องหรือไม่ครบถ้วน และบริษัทจดทะเบียนไม่ได้ออกใบความเสียหายหรืออุทธรณ์จากกรณีข้อมูลหรือข้อมูลที่ปรากฏไม่ถูกต้องหรือไม่ครบถ้วน